



Université Abdelmalek Essaâdi
Ecole Nationale de Commerce et de Gestion
National School of Management
Adresse : B.P. 1255 Tanger Principal, Tanger – Maroc
Tél. : 039 31 34 87/88/89 Fax : 039 31 34 93. www.encgt.ma

Examen du 2^{ème} semestre (mai 2018)

Niveau : 4^{ème} année Commerce International
Epreuve : TCI
Responsable : Mr Belamhitou
Durée : 2 heures

Traiter toutes les questions suivantes :

Question n° 1 (8 points) :

La SNC ACHAMALIA a importée auprès d'un fournisseur espagnol des carreaux dans les conditions suivantes :

- Régime douanier : mise à la consommation R134
- Montant : 200 000 €
- Date de livraison : le 01/05/2017
- Cours de change (CC) : 11
- Transport pré-acheminement : 1 000 €
- Transport principal : 100 000 dh
- Transport post acheminement : 200 dh
- Assurance transport : 2 000 dh
- Poids : 100 tonnes
- Mode de paiement : crédit
- Date de paiement : le 31/08/2017
- La société n'a pas demandé la franchise douanière.
- Taux de droit de douane est 5 %

T.A.F. :

- 1) Calculer les droits et taxes d'importation exigibles pour cette opération d'importation
- 2) Expliquer comment vous procédez pour le dédouanement de cette opération d'importation
- 3) Quelle est la technique la plus avantageuse pour couvrir le risque de change dans les cas suivants :

- Premier cas :
- Le cours au comptant le 31/08/17 : 11,20
 - Le cours à terme : 11,40
 - Prix d'exercice des options : 11,50
 - Prime d'option : 0,01

- Deuxième cas :
- Le cours comptant le 31/08/06 : 11,5
 - Le cours à terme : 11,6
 - Le prix d'exercice : 11,4
 - Prime d'option : 0,01

57

1/2

Λ

Question n° 2 : (6 points)

Une grande société marocaine d'agroalimentaire souhaite conquérir le marché du moyen orient.

L'entreprise formule sa demande d'assurance prospection pour quatre années et un budget annuel pour la 1^{ère} année N+1 de 200 000 dh pour un chiffre d'affaire espéré de 400 000 dh.

Sur le terrain, les dépenses effectives ont atteint 400 000 dh pour un chiffre d'affaires de 200 000 dh.

Soient les informations suivantes relatives au budget réel et aux ventes réelles réalisées sur la zone prospectée :

Années	Budget dépensé	Chiffre d'affaires export
N+2	300 000	700 000
N+3	200 000	800 000
N+4	400 000	750 000

A partir de la 5^{ème} année, les chiffres d'affaires réalisés sur la zone couverte sont :

- $N + 5 = 900\ 000$
- $N + 6 = 1\ 000\ 000$
- $N + 7 = 1\ 100\ 000$
- ~~$N + 8 = 1\ 200\ 000$~~
- $N + 9 = 1\ 000\ 000$

Les données de contrat d'assurance prospection sont :

- La quotité garantie est de 70 %
- Le taux d'amortissement est de 7 %
- La prime d'assurance est de 3 %

T.A.F. :

- Présenter le tableau de l'assurance prospection.
- Déterminer le montant total des primes d'assurance, des indemnités perçues par la société, des remboursements.
- Calculer l'indemnité définitive.

Question n° 3 : (6 points)

- Expliquer le déroulement pratique de l'ACNE.
- Expliquer le schéma du crédit documentaire.



Université Abdelmalek Essaâdi

ECOLE NATIONALE DE COMMERCE ET DE GESTION DE TANGER

Adresse : B.P 1255 Tanger-Maroc, Tél : 039-31-34-87/88/89

Fax: 039-31-34-93 Site web: www.encgt.ma

Examen du 2ème semestre (Mai 2016)

Epreuve : TCI
Niveau : S8
Option : Commerce International
Enseignant : M.BELAMHITOU Mahmoud
Durée : 2h

X

Cas n°1

Vous êtes déclarant en douane de la société COFACEL spécialisée dans la fabrication des produits textiles.

Pour réaliser sa production la société importe de la France des matières premières (cotons) à hauteur de 50T à 1000 Euro la tonne.

-Les prix sont exprimés FOB.

-Les frais du transport sont les suivants :

-3000 € dont 2000€ entre Paris et Tanger (port du Tanger)

- Les frais d'assurance = 1000 €

x- Les frais de chargement = 3000 dh

X Les frais de déchargement = 1000dh

Données complémentaires :

-Taux de change : 1 € = 11 dh

- Taux de droit de douane = 10%

-Taux de TVA = 20%

T.A.F

- X a) Procéder aux formalités de dédouanement de cette importation
- X b) calculer les droits et taxes à payer par la société.
- X c) Etablir une comparaison entre les régimes suivants :

-ATPA.

-Drawback.

d) Expliquer les techniques de couverture du risque de change de cette importation.

Cas n°2

Pour assurer son développement à l'International, le Directeur général de l'entreprise ATLAS a décidé de participer à la foire internationale de Marseille en France. Pour réaliser cette action commerciale, la société envisage de solliciter une assurance auprès de la SMAEX pour couvrir l'ensemble de la mission.

La délégation de l'entreprise comprend le directeur général, le responsable du service export, le directeur commercial et le directeur financier.

Le budget des dépenses agréée par la SMAEX pour cette mission est composé des éléments suivants :

-Billet d'avion allé et retour : 5000 dh par personne.

-Nuitées d'hôtel : 1200 dh par personne.

-Location de voitures : 1300 dh par jour.

-Restauration : 250 dh par personne par jour.

-Frais de publicité : 15000 dh.

-Frais de stand : 200.000 dh.

La mission se déroulera tout au long d'une semaine, soit 7 jours (6 nuits sur place).

T.A.F

1- De quel type d'assurance s'agit-il ? que couvre cette assurance et à qui elle s'adresse ?

2- Comment fonctionne cette assurance.

3- Procéder à la liquidation de cette assurance sachant que :

+ Les dépenses réelles justifiées sont supérieures au budget prévisionnel de 10%.

+ La durée de remboursement est de 3 ans et que la société a réalisé sur la zone couverte par cette assurance les chiffres d'affaires suivants :

- 1^{ère} Année : 300.000 dh.
- 2^{ème} Année : 400.000 dh.
- 3^{ème} Année : 500.000 dh.

Cas n°3

Le Directeur général de la société COFACEL pense que la société n'existe pas sur les marchés africains et décide de mener une recherche de nouveaux débouchés. Afin d'engager une mission de prospection en Afrique, la société a prévu de s'adresser à la SMAEX pour conclure une assurance prospection sur un budget de dépense de 2.000.000dh.

Le dossier d'assurance prospection a été déposé à la SMAEX le 02 janvier 2010 et la durée du contrat est de 2 ans. Les données de ce dossier sont présentées comme suit :

Année	Dépenses engagées	Chiffre d'Affaires
2010	1.000 000	-
2011	2050.000	50 000
2012		1.500.000
2013		3.000.000
2014		4.000.000

- Le taux d'indemnité : 60%
- Le taux d'amortissement : 7 %
- Le taux de la prime : 3%

T.A.F

- 1- Présenter le tableau d'assurance prospection de ce dossier.
- 2- Calculer l'indemnité définitive.

Cas n°2

CI 2016

$$BP : (5000 \times 4) + (1200 \times 6 \times 4) + (1300 \times 7) + (250 \times 7 \times 4) + 15000 \\ 200000 = \boxed{279900}$$

$$BR = 279900 \times 90\% = \boxed{307890}$$

$$\text{Prime d'ass} = 279900 \times 3\% = \boxed{8397}$$

$$\text{IP} = 307890 \times 10\% = \boxed{30789}$$

Remboursement:

1^{ère} année: ~~400000~~ 300000 < 307890

Pas de Remb

2^{ème} année: 400000 > 307890

$$\text{Amort} : 400000 \times 7\% = \boxed{28000}$$

$$\text{Reliquat} = 400000 - 28000 = \boxed{372000}$$

$$\text{Remb} = 372000 - 307890$$

$$= \boxed{64110}$$

3^{ème} année: 500000 > 307890

$$\text{Amort} = 500000 \times 7\% = \boxed{35000}$$

$$\text{Reliquat} = 500000 - 35000 = \boxed{465000}$$

$$\text{Remb} = 465000 - 307890 = 117110$$
~~$$\text{Remb} = 0 + 157110 + 64110 + 221220$$~~
~~$$\text{Remb}$$~~

$$\text{Remb 2}^{\text{ème}} \text{ année} = 153945 - 64110$$

$$= 89835$$

le contrat prend fin

cas n°2

			4%		60%	3%
année	Dep	CA	Amort	Reliquat	Indem	Prime
G						
c10	1000000	-	-	1000000	600000	30000
c11	2050000	50000	3500	2046500	1227900	61500
					IP = 1827900	
c12	-	1500000	105000	-	105000	
c13	-	3000000	210000	-	210000	
					ΣRemb = 315000	

$$\text{Indemnité} = 1112900$$

2. Qui pour couvrir les risques de non paiement des lts

3 - Voir Cours

4 - Prime d'ass = $100000 \times 11,10 \times 0,01 = \boxed{11100}$

5 - Le 31/1/2009: Une d^{de} d'indemnisation à l'Esmaex

Le 31/7: L'Esmaex verse une indemnité à l'Esu export

$$100000 \times 11,1 \times 90\% = \boxed{999000}$$

6 - 1^{ère} étape = Relat[°] export / import Livraison de l'Esu +
Créat d'un effet primaire d'une
valeur 100000 €

- 2^{ème} étape = Relat[°] bque / exp = Créat d'un effet
secondaire

$$100000 \times 11,10 = \boxed{1110000}$$

- 3^{ème} étape = Relat[°] bque / exp:
escompte de l'eff[°] sec = $\boxed{1110000}$

$$\text{escompte} = 1110000 \times \frac{3}{12} \times \frac{8}{100} = \boxed{222000}$$

- Commissions $\boxed{4000}$ Agios HT = $\boxed{26200}$

6

55

2009 ①

Cas 1

① La Couverture à terme

$$800\,000 \times 11,4 = \boxed{9120\,000}$$

- La Couverture par option de change : faut comparer le P.E. et le P.S. et on prend le petit, pour option ach. la devise

$$(800\,000 \times 11,5) - \left(800\,000 \times 11,60 \times 0,02 \times \frac{6}{12}\right)$$

$$= \boxed{9103800}$$

② La Couverture à terme

la meilleure est la Couverture ~~à terme~~ par option de change

$$800\,000 \times 11,6 = \boxed{9280\,000}$$

- La Couverture par opt^o de Change :

$$(800\,000 \times 11,4) - \left(800\,000 \times 11,4 \times 0,02 \times \frac{6}{12}\right)$$

$$= \boxed{9028800} \text{ la meilleure}$$

Cas 2

1 - La Couverture à terme

$$100\,000 \times 11,9 = \boxed{1190000}$$

La Couverture par option de Change : $11,95 > 11,10 \rightarrow$ donc Executer l'option

$$(100\,000 \times 11,95) - \left(100\,000 \times 0,02 \times 11,95 \times \frac{3}{12}\right)$$

$$= \boxed{1189025}$$

$$\text{Agios TTC} = 26200 \times 1,1 = \boxed{28820} \quad (2)$$

$$V_{\text{nette}} = 1110000 - 28820 = \boxed{1081180}$$

b) 4^{ème} étape : L'échéance

Le client étranger rembourse à la banque le MT de l'eff. p. prime

la banque encaisse 100000 €

$$\text{MT} + 100000 \times 1,1 = \boxed{1100000}$$

$$+ 100000 \times 11,1 = \boxed{1110000}$$

↳ 100000 dh ~~Gain~~ ^{Perte} de Change

car la banque débite

à compte du client par

10000

7- $IP = 400000 \times 50\% = 200000$

8- Remboursement : 1^{ère} année : $450000 > 400000$

- Amort = $450000 \times 7\% = 31500$

- Reliquat = $450000 - 31500 = 418500$

- R. l. r = 118500

56

2^{ème} année

1000000 > 1000000

$$\text{mort} : 1000000 \times 7\% = 70000$$

$$\text{Reliquat} = 1000000 - 70000 = 930000$$

$$\text{Remboursement} = 930000 - 400000 = 530000$$

$$\text{donc Remb} = 200000 - 18500$$

$$= 181500$$

le contrat prend fin

$$m_3 - ID = 0$$

			7%	70%	3%	
Années	Dep	CA	Amort	Reliquat	Indem	Prime
1 ^{re}	120000	400000	28000	92000	64400	3600
2 ^{ème}	130000	1200000	84000	460000	322000	39000
3 ^{ème}	125000	2000000	140000	-	-	37500
				IP = 96600		
4 ^{ème}	-	2500000	175000	-	175000	
5 ^{ème}	-	3000000	210000	-	210000	
6 ^{ème}	-	3000000	210000			

le Contrat prend fin

TI) = 17.16 Bombast 966000

le contrat prend fin
ID = 0 et le Remb est 966000

[DESS MCI] (1)

Gesnoy

① Le Budget prévisionnel

$$(12000 \times 4) + (3000 \times 3) + 15000 + (2000 \times 2 \times 4) + (1500 \times 3 \times 4) \\ + (450 \times 4 \times 6) + (600 \times 6) + 9000 + 3000 + 15000$$

$$= \boxed{\begin{matrix} \cancel{228400} \\ 228400 \end{matrix}}$$

* Le budget Réel

$$(12000 \times 4) + (3000 \times 3) + 15000 + (1700 \times 2 \times 4) + (1275 \times 3 \times 4) \\ + (450 \times 4 \times 6) + (600 \times 6) + 9000 + 3000 + 9000$$

$$= \boxed{\begin{matrix} \cancel{217300} \\ 217300 \end{matrix}}$$

$$+ \text{Prime} = 228400 \times 3\% = 6852$$

$$* \text{ID} = 217300 \times 56\% = \boxed{121688}$$

② Le Remboursement : 1^{ère} année : 100 000 < 217.300

Pas de Remboursement

8

57

2^{ème} année : 310 000

$$310000 > 217300$$

$$\text{Amort} : 310000 \times 7\% = 21700$$

$$\text{Reliquat} = 310000 - 21700 = \boxed{288300}$$

$$\text{Remb} = 288300 - 217300 = \boxed{71000}$$

* 3^{ème} année : 450 000

$$450000 > 217300$$

$$\text{Amort} = 450000 \times 7\% = \boxed{31500}$$

$$\text{Reliquat} = 450000 - 31500 = \boxed{418500}$$

$$\text{Remb} = 418500 - 217300$$

$$= \boxed{201200}$$

• Remboursement

$$108650 - 71000 = \boxed{37650}$$

le contrat prend fin

et $ID = 0$

3) b) - Couverture à terme (2)

$$300000 \times 11,20 = 3360000$$

- Couverture par option de Change

$$(300000 \times 11,55) - (300000 \times 11,50 \times 90\% \times \frac{4}{12})$$

$$= 3453500$$

donc la Couverture à terme.

1^{ère} étape: Relation exp/Imp: livraison de M/€ + Crédit
d'un effet Primaire de

300000

2^{ème} étape: Relatⁿ banque / Exp Crédit d'un effet secondaire

$$V/N_{12}: 300000 \times 11,20 = 3360000$$

3^{ème} étape: Relatⁿ bqne / Exp

$$\text{exemple} = 3360000 \times 6\% \times \frac{4}{12} = 67200$$

Commission = 10000

$$\text{Agios HT} = 68200$$

$$\text{Agios TTC} = 68200 \times 1,1 = 75020$$

$$\text{Vale Ho.} = 3360000 - 75020 = 3284980$$

58

4^{ème} étape l'échéance $11,15 > 11,20$

$$Mt \text{ crédit: } 300000 \times 11,15 = \boxed{3345000}$$

$$Mt \text{ en } = 300000 \times 11,15 = 3345000$$

$$\boxed{= 105000} \text{ Gain de Change}$$

Chaque doit créditer le compte de l'exp par

$$1) \text{ La Prime} = 300000 \times 9,8\% \times 11,20 = \boxed{326880}$$

- le 2/9/2014 : une d^{te} d'indemnisation auprès de la SMAEK

- le 2/4/2015 : la SMAEK verse la Mt de l'indemnité

$$I = (300000 \times 11,20) \times 90\% \\ = 3024000$$



UNIVERSITE ABDELMALEK ESSAÂDI
Ecole Nationale de Commerce et de Gestion
National School of Management

Tél. : 039-31-34-87/88/89, Fax: 039-31-34-93, Adresse: B. P 1255 Tanger – Maroc

Examen de 2^{ème} semestre (juin 2013)

Matière : T.C.I

Enseignant : Mr BELAMHITOU

Durée : 2Heures

Option : Commerce International (S8)

Question n°1

Vous êtes déclarant en douane de la société COFACEL spécialisée dans la fabrication des produits textiles.

Pour réaliser sa production la société importe de l'Espagne des matières premières (coton) à hauteur de 80T à 1000 Euro la tonne.

Les prix sont exprimés FOB.

Les frais du transport sont les suivants :

- 3000 € dont 2000 € entre le port de Barcelone et Tanger (port du Tanger)
- Transport post- acheminement : 2000 dh
- Les frais d'assurance = 1000€

Données complémentaires :

- Taux de change : $1€ = 11,20 \text{ DH}$
- Taux de droit de douane = 10% :

- a) procéder aux formalités de dédouanement de cette importation en précisant le type des documents à utiliser, le régime douanier, la valeur en douane.
- ~~b)~~ calculer les droits et taxes à payer par la société COFACEL.
- c) Si cette société a décidé d'exporter en totalité sa production vers la France :
 - 1) Quel est le régime douanier que vous choisissez ? justifiez votre réponse.
 - 2) Effectuer les formalités douanières dans le cadre de régime choisi.
 - 3) Calculer les droits et taxes exigibles.
 - 4) Etablir une analyse comparative entre le régime AT avec perfectionnement actif et le régime AT avec perfectionnement passif.
- d) Si cette société a exporté la moitié de la production et a commercialisé l'autre moitié au Maroc. Comment vous procédez pour régulariser la situation avec l'administration douanière.

2015 | 2013

Quest 4

Années	Dép	CA	7% Amort	Reliquat	7% Indemnité	3% Prim
P de G						
N+1	200 000	320 000	22 400	177 600	124 320	6000
N+2	260 000	700 000	49 000	211 000	147 700	7800
N+3	200 000	800 000	56 000	144 000	100 800	6000
N+4	180 000	750 000	52 500	127 500	89 250	5400
					IP = 462 070	22 520
Rem						
V+5	-	900 000	63 000	-	63 000	
V+6	-	1 000 000	70 000	-	70 000	
V+7	-	1 100 000	77 000	-	77 000	
V+8	-	1 200 000	84 000	-	84 000	
					SR = 294 000	

$$\text{Ind définitif} = 462\,070 - 294\,000 = \underline{168\,070}$$



Examen du 2^{ème} Semestre En

TNCI

Session: Mars 2009

Filière	Commerce International	Niveau	4 ^{ème} Année
Enseignant	M. BELAMHITOU Mahmoud	Durée	2 heures

Traiter les cas suivants :

Cas n°1 : (6 points)

La SNC a importé auprès d'un fournisseur espagnol des carreaux dans les conditions suivantes :

- Régime douanier : Mise à la consommation R134
- Montant : 800.000 €
- Délai de livraison : le 01/05/2008
- Cours de change : 11.05
- Mode de paiement : le crédoc
- Date de paiement le : 31/10/2008

T A F

- 1- Expliquer l'utilisation des techniques internes de couverture pour cette importation.
- 2- Après avoir expliqué les deux techniques externes de couverture pour cette transaction, monter quelle est la technique la plus avantageuse dans les deux cas :
 - 1^{er} cas : Le cours au comptant le 31/10/2008 : 11.5
 - Le cours à terme : 11.4
 - Prix d'Exercice des options : 11.60
 - Prime d'option : 0.02
 - 2^{ème} cas : Le cours au comptant le 31/10/2008 : 11.5
 - Le cours à terme : 11.6
 - Le prix d'exercice : 11.40
 - Prime d'option : 0.02
- 3- Si la société a besoin de financement pour rembourser le fournisseur étranger quel est le meilleur type du crédit à demander ? Justifier votre réponse.
- 4- Expliquer le déroulement du crédit documentaire.

Cas n° 2 (14point)

La société BENACOF exporte un article à un client français dans les conditions suivantes.

- Montant : 100.000 €
- INCOTERM : C.I.F
- Mode de paiement : encaissement documentaire
- Cours de change : 11.10
- Date de livraison : le 30/09/2008
- Date de paiement : 31/12/2008

T A F

- 1- Sachant que le cours à terme sec est de 11.90, le prix d'exercice est 11.95 et la prime d'option est de 0.02, Expliquer les différentes Techniques de couverture du risque de change.
- 2- Est-ce que la société a intérêt de souscrire un contrat d'assurance-crédit pourquoi ?
- 3- Si la société veut souscrire un contrat d'assurance-crédit cas par cas, quelles sont les conditions nécessaires pour souscrire ce contrat d'assurance.
- 4- Calculer la prime d'assurance si le taux de la prime d'assurance est de 1%.
- 5- A l'échéance, le client français n'a pas honoré ses engagements, comment elle va procéder pour demander son indemnisation, calculer le montant de l'indemnité et quelle est la date d'indemnisation.
- 6- Pour financer le délai de paiement accordé au client français, la société a demandé à la banque une MCND en monnaie nationale dans les conditions suivantes :
 - Taux d'escompte est de : 8%
 - TVA : 10%
 - Commissions : 4000 dh
- a- Présenter le mécanisme de réalisation de ce crédit en indiquant la valeur nominale, l'escompte et la valeur nette de l'effet secondaire.
- b- Régulariser la situation de la société avec la banque si le cour spot à l'échéance est de 11 dh.
- c- Si la société a demandé une MCND en devise dont les conditions suivantes :
 - Euribor. = 3%
 - Commission prélevée par le correspondant étranger = 0.5%
 - La retenue à la source est de 10%

C1 : Calculer le coût de ce crédit.

C2 : Quel est le financement le plus avantageux pour la société.

7- Dans le cadre du plan marketing de la société, un programme de prospection du marché suisse a été envisagé. Pour couvrir ces dépenses, la société a souscrit un contrat d'assurance :

a- Assurance -foire dont les conditions sont les suivantes :

- Durée du contrat = 3 ans
- Budget prévisionnel = Budget réel = 400.000 dh

Après la participation à la foire Internationale, la société a réalisé les CA suivants :

- 1^{ere} Année : 450.000 dh
- 2^{ème} Année : 1.000.000 dh
- 3^{ème} Année : 500.000 dh

a1- Calculer l'IP

a2- Calculer le remboursement de chaque année.

a3- Calculer l'ID.

b- Assurance -prospection normale

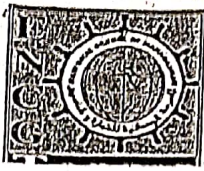
Nous admettons que pour cette opération :

- Le parrainage bancaire a été obtenu de la BMCEbank.
- Les dépenses et les ventes réalisées au cours des années du contrat sont les suivants :

Année	Dépenses (dh)	Chiffre d'affaire (CA) en dh
N+1	1.200.000	4.000.000
N+2	1.300.000	12.000.000
N+3	1.250.000	20.000.000
N+4	-	25.000.000
N+5	-	30.000.000
N+6	-	30.000.000

- Le taux de la prime = 3%
- Le taux d'amortissement = 7%
- Le taux d'indemnité = 70%

Etablir dans un tableau de déroulement de l'opération.



EXAMEN DE FIN DU MODULE

Niveau : DCESSMCI.)
Matière : T.O..C.I.
Enseignant : M. BELAMHITOU
Durée : 2 heures

Traiter le cas suivant :

La société BELCOF, créée en 1998, est une SA au capital de 10.000.000 DH situé à la zone industrielle de Fès, spécialisée dans la fabrication et la commercialisation des vêtements pour femme. Elle commercialise ses produits 100% au marché européen.

1. Vous êtes attaché au service Export/Import de cette société, le directeur vous a demandé de présenter une offre commerciale à l'Export pour des clients et des clients potentiels de votre société. Comment vous procédez ?
 2. A l'occasion de cette offre à l'Export, la société a reçu trois commandes, auprès de trois clients nouveaux, quelles sont les tâches à accomplir avant l'exécution de ces trois commandes.
 3. La société a exécuté ces trois commandes avec les conditions suivantes :
 - Produits concernés : vêtements pour femmes
 - Quantité : 50.000 unités
 - Valeur du contrat : 600.000 € pour le 1^{er} et 200.000 € pour le second et 400.000 € pour le dernier
 - Incoterm : FOB
 - Paiement : crédit documentaire irrévocable
 - Date de livraison : 01 /01 /2006
 - Date de paiement : 31/ 07/ 2006
 - Cours au comptant : 1 € = 10,80 DH
- a) Expliquer les différentes techniques de couverture du risque de change qui ferme la position de change de l'entreprise sachant que la cours à terme est égale 10,90 et le prix d'exercice des options de vente = 10,95.
 - b) A l'échéance du 31/07/06, le cours au comptant est égale 10,95, quelle est la technique de couverture la plus avantageuse pour la société.
 - c) Quelles sont les tâches de logistiques à accomplir pour exécuter cette exportation correctement.
 - d) Est-ce que votre société a intérêt de souscrire un contrat d'assurance crédit.

63

14

demandé à sa banque une MCND.

- a) Présenter le mécanisme de réalisation de ce crédit.
 - b) Régulariser la situation de la société avec la banque à l'échéance.
5. Dans le cadre du plan marketing de la société, les actions suivantes sont envisagées.
- des participants à des foires internationales en France
 - un programme de prospection des marchés étrangers.

Pour couvrir une partie des risques, votre société a décidé de souscrire deux catégories de polices ;
contrat d'assurance foire et contrat d'assurance – prospection

a. Les renseignements du contrat d'assurance – foire sont les suivants :

- Budget prévisionnel = 100.000 DH
- Durée du contrat = 3ans
- Taux d'Amt = 7%
- Budget justifié = 200.000
- Date de souscription du contrat le 15/03/2004

a₁ – Quelles sont les conditions nécessaires pour souscrire le contrat d'assurance-foire
a₂ – Après la participation à la foire, la société a réalisé les CA suivants :

- ❖ 2004 : 300.000
- ❖ 2005 : 600.000
- ❖ 2006 : 300.000

Suivez le dossier de ce contrat d'assurance-foire et procédez à la liquidation.

b. Le dossier d'assurance prospection a été déposé à la SMAEX en date du 02/01/02.

Les données de ce dossier sont présentées comme suit :

Années	Dépenses	Chiffre d'affaires
2002	400.000	-
2003	450.000	50.000
2004	-	800.000
2005	-	500.000

- Le taux d'Indemnisation = 60%
- Le taux d'Amortissement = 7%
- Le taux de la prime = 3%

b₁ – Quel est le type du contrat d'assurance-prospection adopté par la société ?
b₂ – Expliquer dans un tableau le déroulement de ce contrat d'assurance-prospection.

6- Expliquer les concepts suivants :

- La valeur en douane
- L'Admission temporaire avec perfectionnement actif
- Le certificat d'origine

- Le titre d'Importation
- Le colisage
- La facture pro forma

7- Répondre aux questions suivantes :

- assurances transport : objectifs et types du contrat.
- ATPA : déroulement et intérêt.



UNIVERSITÉ ABDELMALEK ESSAADI
Ecole Nationale de Commerce et de Gestion
National School of Management

Tel: 039-31-34-87/88/89, Fax: 039-31-34-93, Adresse: B.P. 1255 Tanger - Maroc

EXAMEN DE fin module

Niveau : DCESSMCI
Matière : TOCI
Enseignant : M. BELAMHITOU
Durée : 2 heures

A - Traiter le cas suivant :

La société ALAMI, créée en 1998, est une SA au capital de 10.000.000 DH située à la zone industrielle de Fès, spécialisée dans la fabrication et la commercialisation des vêtements pour femme. Elle commercialise ses produits 100% au marché européen.

1. La société a exécuté trois commandes avec les conditions suivantes :

- Produits concernés : vêtements pour femmes
- Quantité : 500.000 unités
- Valeur du contrat : 100.000 € pour le 1^{er} et 200.000 € pour le second et 300.000 € pour le dernier
- Incoterm : FOB
- Paiement : crédit documentaire irrévocable
- Date de livraison : 01 /01 /2007
- Date de paiement : 31/ 07/ 2007
- Cours au comptant : 1 € = 11,10 DH

a) : Expliquer les différentes techniques de couverture du risque de change qui ferme la position de change de l'entreprise sachant que le cours à terme est égale 11,20 et le prix d'exercice net des options de vente = 11,15.

b) A l'échéance du 31/07/07, le cours au comptant est égale 11,18. Quelle est la technique de couverture la plus avantageuse pour la société.

c) Est-ce que votre société a intérêt de souscrire un contrat d'assurance crédit.

2. Pour financer ce délai de paiement de 7 mois accordé à ces clients, la société ALAMI a demandé à sa banque un financement en devises. Comment elle va procéder ?

3. Dans le cadre du plan marketing de la société, les actions suivantes sont envisagées :

- des participants à des foires internationales en France
- un programme de prospection des marchés étrangers.

Pour couvrir une partie des risques, votre société a décidé de souscrire deux catégories de polices : contrat d'assurance foire et contrat d'assurance - prospection

a. Les renseignements du contrat d'assurance - foire sont les suivants :

- Budget prévisionnel = 200.000 DH
- Durée du contrat = 3ans
- Taux d'Amt = 7%
- Budget justifié = 300.000
- Date de souscription du contrat le 15/03/2005

a₁ = Quelles sont les conditions nécessaires pour souscrire le contrat d'assurance-foire

a₂ - Après la participation à la foire, la société a réalisé les CA suivants :

- ❖ 2006 : 400.000
- ❖ 2007 : 450.000

Suivez le dossier de ce contrat d'assurance-foire et procédez à la liquidation.
 b. Le dossier d'assurance prospection a été déposé à la SMAEX en date du 02/01/04.
 Les données de ce dossier sont présentées comme suit :

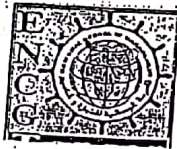
Années	Dépenses	Chiffre d'affaires
2004	600.000	50.000
2005	800.000	1000.000
2006	-	1.200.000
2007	-	

- Le taux d'Indemnisation = 50%
- Le taux d'Amortissement = 7%
- Le taux de la prime = 3%

b₁ : Quel est le type du contrat d'assurance-prospection adopté par la société ?
 b₂ - Expliquer dans un tableau le déroulement de ce contrat d'assurance-prospection.

B- Traiter le sujet suivant :

Crédit documentaire : déroulement pratiques



UNIVERSITE ABDELMALEK ESSAADI
École Nationale de Commerce et de Gestion
National School of Management
Tél.: 039-31-34-87/88/89, Fax: 039-31-34-93, Adresse: B.P 1255-Tanger- Maroc

DCESS en Marketing et Commerce International
Evaluation de fin du module

Matière : T.O.C.I.
Enseignant : M. BELAMHITOU
Durée : 2 heures

Traiter le cas suivant :

La société COFACEL, créée en 1986, est une SA au capital de 10.000.000 DH située à la zone industrielle de Fès, spécialisée dans la fabrication et la commercialisation des vêtements pour femme. Elle commercialise ses produits 100% au marché européen.

1. Vous êtes attaché au service Export/Import de cette société, le directeur vous a demandé de présenter une offre commerciale à l'Export pour des clients et des clients potentiels de votre société. Comment vous procédez ?

2. A l'occasion de cette offre à l'Export, la société a reçu deux commandes, l'une auprès d'un client habituel et l'autre d'un client nouveau, quelles sont les tâches à accomplir avant l'exécution de ces deux commandes.

3. La société a exécuté ces deux commandes avec les conditions suivantes :

- Produits concernés : vêtements pour femmes
- Quantité : 30.000 unités
- Valeur du contrat : 300.000 € pour le 1^{er} et 200.000 € pour le second
- Incoterm : CIF
- Paiement : crédit documentaire irrévocable
- Date de livraison : 01/01/2004
- Date de paiement : 31/05/2004
- Cours au comptant : 1 € = 10,60 DH

- a) Expliquer les différentes techniques de couverture du risque de change qui ferme la position de change de l'entreprise sachant que le cours à terme est égal 10,80 et le prix d'exercice des options de vente = 10,85.
- b) A l'échéance du 31/05/04, le cours au comptant est égale 10,95, quelle est la technique de couverture la plus avantageuse pour la société.
- c) Quelles sont les tâches de logistiques à accomplir pour exécuter cette exportation correctement.
- d) Est-ce que votre société a intérêt de souscrire un contrat d'assurance crédit.

7. Qui financer ce délai de paiement de 5 mois accordé à ces deux clients, la société COFACEL a demandé à sa banque une MCND.

- a) Présenter le mécanisme de réalisation de ce crédit.
- b) Régulariser la situation de la société avec la banque à l'échéance.

5. Dans le cadre du plan marketing de la société, les actions suivantes sont envisagées.
- des participants à des foires internationales en France
 - un programme de prospection des marchés étrangers.

Pour couvrir une partie des risques, votre société a décidé de souscrire deux catégories de polices ;
contrat d'assurance foire et contrat d'assurance – prospection

- a. Les renseignements du contrat d'assurance – foire sont les suivants :

- Budget prévisionnel = 300.000 DH
- Durée du contrat = 2 ans
- Taux d'Amt = 7%
- Budget justifié = 400.000

a₁ – Quelles sont les conditions nécessaires pour souscrire le contrat d'assurance-foire

a₂ – Après la participation à la foire en 2002, la société a réalisé les CA suivants :

- ❖ 2002 : 500.000
- ❖ 2003 : 600.000
- ❖ 2004 : 500.000

Suivez le dossier de ce contrat d'assurance-foire et procédez à la liquidation.

- b. Le dossier d'assurance prospection a été déposé à la SMAEX en date du 02/01/02.

Les données de ce dossier sont présentées comme suit :

Années	Dépenses	Chiffre d'affaires
2002	200.000	-
2003	250.000	50.000
2004	-	1 000.000
2005	-	2 000.000

- Le taux d'Indemnisation = 60%
- Le taux d'Amortissement = 7%
- Le taux de la prime = 3%

b₁ - Quel est le type du contrat d'assurance-prospection adopté par la société ?

b₂ – Expliquer dans un tableau le déroulement de ce contrat d'assurance-prospection.

6. Expliquer les concepts suivants :

- La valeur en douane
- L'Admission temporaire avec perfectionnement actif
- Le certificat d'origine
- Le titre d'Importation
- Le colisage
- La facture performante