



Université Abdelmalek Essâdi

Ecole Nationale de Commerce et de Gestion

Adresse: BP1255, Tanger Principal, Tél.: 0539-31-34-87/88/89,

Fax : 0539-31-34-93- Tanger

Examen du 2^{ème} Semestre (Mai 2021)

Epreuve	:	T.C.I
Option	:	Commerce International (S8)
Durée	:	2h
Responsable	:	M.BELAMHITOU Mahmoud

Traiter le cas suivants :

Cas N°1

Une entreprise importatrice marocaine a réalisé une opération suivante :

- Date : le 20/06/2019
- Montant : 500 000 €
- Délai de paiement : 3 mois
- Régime douanier : mise en consommation
- INCOTERM : EXW
- Cours de change spot : 1€= 11 DH
- Cours à terme 3 mois : 1€= 11,30 DH
- Option d'achat :
 - Quantité : 500 000€
 - Prix d'exercice : 11,20
 - Echéance : 3 mois
 - Prime d'option : 0,01
- Frais du transport total : 2 000€ dont 500€ post d'acheminement
- Assurance : 1 000€
- Frais de chargement : 500€
- Frais de déchargement : 300 €

T.A.F :

- 1) Expliquer les techniques de couverture du risque de change à appliquer pour cette importation.
- 2) Si le cours spot à l'échéance est : 1€= 11,10 DH comparer entre la couverture à terme et celle par option de change

3) Calculer les DTI sachant que :

- Le taux de droit de douane = 5%
- Le taux de la TVA = 20%

Cas N°2

Afin de diversifier son portefeuille client à l'étranger, M. Ali, Directeur Général de la société MARBAC.SA fabrique des accessoires en marbres et granit destiné aux fabricants de mobilier de luxe, a participé l'année 2020, accompagné de ses cinq collaborateurs, au salon international de l'ameublement à Paris. CP

Les éléments du budget global de la mission 7 jours (6 nuits) soumis à la SAMEX se présentent ainsi :

- | | |
|---|--|
| - Billet avion Aller-retour | : 12 000 DH/personne ; |
| - Location et aménagement des stands de 30 m ² | : 3 000 DH/m ² ; |
| - Frais d'emballage et du transport des échantillons | : 15 000 DH ; |
| - Logement à Paris | : 2 000 DH par nuit et par |
| | Personne avec une réduction de |
| | 30% à partir de la 3 ^{ème} nuitée ; |
| | |
| - Restauration par personne | : 450 DH/ jour ; |
| - Location de voiture | : 600 DH/ jour ; |
| - Frais d'interprétariat | : 9 000 DH ; |
| - Frais de réception sur le stand | : 3 000 DH ; |
| - Frais divers total (Téléphone...) | : 15 000 DH ; |

T.A.F.:

- 1) Sachant que SMAEX avait approuvé le budget avec une limitation des frais de logement à 1 700 DH par personne la nuit et 9 000 DH pour frais divers. Déterminer la prime payée à la SMAEX ainsi que les indemnités qui seront versées par la SMAEX à la société sachant que l'entreprise n'a pas justifié les dépenses des frais divers.
- 2) Procéder à la liquidation de cette assurance sachant que le taux d'amortissement retenu est de 7%, la durée d'amortissement est de 4 années et que la société a réalisé sur la zone Paris les ventes suivantes : En 2010 : 100 000 DH, En 2011 : 350 000 DH, En 2012 : 400 000 DH ; En 2013 : 420 000 DH.

3) La société a conclu un marché avec un client français dans les conditions

suivantes :	
Montant	: 300 000€
INCOTERM	: C.I.F
Mode de paiement	: Virement International
Echéance	: 4 Mois
Date d'opération	: le 02/04/2020
Cours Spot, 1€	: 11,20 – 11,25

La société MARBAC a conclu un contrat d'assurance –crédit auprès de la SMAEX pour couvrir les risques de non paiement.

- Calculer le montant de la prime d'assurance à payer, sachant que le taux de la prime est de 0.8%
- A l'échéance, le client n'a pas honoré ses engagements. Expliquer la procédure à suivre et calculer le montant de l'indemnité à verse par la SMAEX à la société.

Cas N°3

Une grande Société marocaine d'agroalimentaire souhaite conquérir le marché du moyen orient.

L'entreprise formule sa demande d'assurance prospection pour quatre années et un budget annuel pour la 1^{re} année N+1 de 200 000 DH pour un chiffre d'affaire espéré de 400000 DH.

Sur le terrain, les dépenses effectives ont atteint 300 000DH pour un chiffre d'affaires de 400 000DH.

Soient l'information suivante relative au budget réel et aux ventes réelles réalisées sur la zone prospectée :

Année	Budget dépensé	Chiffre d'affaires export
N+2	260.000	700.000
N+3	200.000	800.000
N+4	180.000	750.000

- A partir de la 5^{ème} année, les chiffres d'affaires réalisés sur la zone ouverte sont :
 - N+5 = 900 000
 - N+6 = 1 000 000
 - N+7 = 1 100 000
 - N+8 = 1 200 000
 - Le taux de la prime = 3%
 - Le taux de l'indemnité = 70%
 - Le taux d'amortissement = 7%

T.A.F :

Etablir le tableau d'assurance prospection.

Question N°4

La société BELCOF est spécialisée dans le négoce d'objets promotionnels ; sa clientèle est très variée et ses fournisseurs se situent principalement en Asie.

Le 15 janvier 2021 la société a signé un contrat d'achat, avec une société située à Shanghai, relatif à la fourniture de 10 000 appareils aux conditions suivantes :

- Prix unitaire : 15 \$ FOB Shanghai
 - Emballage : par 20 unités dans des cartons de dimension (0,2 x 0,4m) et de poids total de 12 kg.
 - Paiement par crédit documentaire.
 - Expédition prévue 10 jours après notification de l'avis d'ouverture de crédit documentaire.
- a) Expliquer le déroulement d'un crédit documentaire.
- b) Dans le cadre de la politique d'achat de la société, elle vous a demandé de la sélection des meilleurs fournisseurs. Comment vous procédez pour atteindre cet objectif ?